

## Junior Sales Consultant (m/w/d)

- ✓ Jena, Leipzig, Dresden
- ✓ ab sofort
- ✓ Vollzeit/Teilzeit
- ✓ unbefristet

### Aufgabenschwerpunkte

- Beratung von Interessenten sowie von bestehenden Kunden
- Erstellung von Konzepten und Angeboten auf Basis der Anforderungen der Kunden
- Verfolgung von Internet Business Trends und Identifikation von Chancen
- **nach einer gemeinsamen umfangreichen Einarbeitung:** eigenständiges und freies Arbeiten von der Bedarfsermittlung bis zum Abschluss
- gemeinsame Konzeption von Kundenprojekten mit den Projektleitern und Teams
- Vor-Ort-Termine bei Kunden gestalten, Lösungen präsentieren
- Marketing und Sales-Strategien mitentwickeln

### Deine Qualifizierung

- Online Affinität und erste Kenntnisse im Bereich Online-Marketing, Shops oder Apps
- Du bist kommunikationsstark (mündlich und schriftlich), arbeitest eigenverantwortlich und kannst sicher mit Zahlen umgehen
- Du begegnest deinen Ansprechpartnern als Berater und zeigst Verbesserungsoptionen auf
- Du begeisterst dich für Online-Trends, kannst moderne und erklärungsbedürftige Web-Technologien sowie Online-Marketing Konzepte verstehen und präsentieren
- Du besitzt Reisebereitschaft im DACH-Raum (Kundenbesuche, Messe, Konferenzen etc.)

### So bewirbst Du Dich

Wenn Du überzeugt bist, dass dieser Job zu Dir passt, und Du gerne in einem hoch motivierten Team arbeitest, dann freuen wir uns über Deine Bewerbung!

Sende uns Deine Unterlagen mit Angabe Deiner **Gehaltsvorstellung** und Deinem **frühestmöglichen Eintrittstermin** per **E-Mail** zu. Bitte gib bei Deiner Bewerbung auch an, über welche Plattform Du auf uns aufmerksam geworden bist.



#### Dein Ansprechpartner:

Bastian Keil  
[jobs@ironshark.de](mailto:jobs@ironshark.de)  
03641/597110

IronShark GmbH  
Leutragraben 1  
07743 Jena  
Deutschland