

Sales Manager (m/w/d)

- ✓ Dir macht es großen Spaß, neue Menschen kennenzulernen?
- ✓ Du interessierst Dich für E-Commerce und Online Marketing?
- ✓ Du liebst es, Probleme Deiner Kunden zu lösen und mitzuhelfen, sie erfolgreich zu machen?

Bewirb Dich jetzt und schwimm mit!

Einsatzort:

Du hast die Wahl: Unterstütze unser Team in **Jena, Leipzig** oder **Dresden**. Unsere Büros sind mit öffentlichen Verkehrsmitteln bequem zu erreichen.

Arbeitszeit:

Die Stelle ist in **Vollzeit** mit **40 Wochenstunden** zu besetzen.

Beginn:

Der Beginn ist **ab sofort** möglich. Wir suchen aber keine Übergangslösung, sondern nur langfristige MitarbeiterInnen für unser gemeinsames Wachstum. Daher ist uns ein früher Start nicht so wichtig, wie der oder die richtige KandidatIn.

Deine Aufgaben bei uns:

- ✓ Vertrieb von komplexen Web- und Online Marketing-Leistungen sowie Apps
- ✓ Beratung bestehender und Gewinnung neuer Kunden
- ✓ Pflege unserer Geschäftskontakte sowie Auf- und Ausbau von Netzwerken
- ✓ Verfolgung von Internet Business Trends und Identifikation von Chancen
- ✓ eigenständige Arbeit, von der Akquise bis zum Vertragsabschluss (ansprechen, Bedarf ermitteln, Verkaufsunterlagen erstellen, verhandeln, Verträge schließen)
- ✓ gemeinsame Konzeption von Kundenprojekten mit den Projektleitern und Teams
- ✓ Vor-Ort-Termine bei Kunden gestalten, Lösungen präsentieren, Workshops halten
- ✓ Sales-Strategien mitentwickeln und prägen
- ✓ Zusammenarbeit mit Deinen Sales Kollegen und Ideenentwicklung mit dem Eigenmarketing

Dafür ...

- ✓ bist Du sicher im Vertrieb von Online Marketing- und Web-Leistungen
- ✓ bringst Du mindestens ein Jahr Berufserfahrung im Online-Bereich mit.
- ✓ bist Du kommunikationsstark (mündlich und schriftlich), arbeitest eigenverantwortlich und hast ein sicheres Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge,
- ✓ begeisterst Du Dich für Online-Trends, kannst moderne und erklärungsbedürftige Web-Technologien sowie Online-Marketing-Konzepte verstehen und präsentieren.
- ✓ begegnest Du Deinen Ansprechpartnern als Berater und zeigst Verbesserungsoptionen auf.
- ✓ besitzt Du Reisebereitschaft im DACH-Raum (Kundenbesuche, Messen, Konferenzen, etc.),
- ✓ bist Du Teamplayer und im regelmäßigen Austausch mit Deinen Kollegen
- ✓ darfst Du auf Wunsch gern Vorträge auf Veranstaltungen halten

Wir bieten Dir:

- ✓ ein attraktives Grundgehalt sowie zusätzlich Provisionen für Deine Kundenprojekte.
- ✓ ein familienfreundliches Arbeitsklima (u. a. bezahltes Kindkrank, Kindergartenzuschuss möglich, freie Zeiteinteilung, ...)
- ✓ kein Dress-Code: Kleide Dich, wie Du magst.
- ✓ Mate, Kaffee, alkoholfreie Getränke so viel Du verträgst
- ✓ keine Großraumbüros, sondern kleine Büros, in denen sich jeder verwirklichen kann
- ✓ einen Platz in einem sympathischen & relaxten Team in angenehmer Atmosphäre
- ✓ Wochenenden sind Freizeit!
- ✓ freie Urlaubswahl (auch in der Probezeit)
- ✓ Wir stellen nur unbefristet ein und freuen uns, wenn Du uns bis zu Deiner Rente oder sogar darüber hinaus begleitest.
- ✓ Wir mögen zwar kaltes Wasser, reingeworfen wird bei uns aber trotzdem keiner: Dich erwartet ein umfangreicher Onboarding-Prozess.
- ✓ ein eigenes Weiterbildungsbudget in Höhe von 1.000 € pro Jahr zur freien Verfügung (Academies, Barcamps, Konferenzen, Udemy-Kurse, Literatur und Co.)
- ✓ betriebliche Altersvorsorge auf Wunsch (selbstverständlich mit Zuschuss durch uns)
- ✓ eine offene und ehrliche Firmenkultur.

Über IronShark:

Unser Schwarm besteht aus 35 Online-Jägern in den Bereichen internationaler E-Commerce, App-Entwicklung, Webseiten- und Portal-Entwicklung, AI sowie Online-Marketing. Gemeinsam suchen wir nach der Schwachstelle in der Strategie unserer Kunden und beheben diese agil und engpassorientiert. Unser interdisziplinär aufgestelltes Team steht für Hai Quality und freundschaftliche Zusammenarbeit. Dass wir Kunden und Partner mit dieser Idee überzeugen können, beweist die mittlerweile 16-jährige Unternehmensgeschichte.

Allgemeine Bewerberinformationen:

Wenn Du überzeugt bist, dass dieser Job zu Dir passt, Du genau wie wir in Lösungen denkst und gerne in einem hoch motivierten Team arbeitest, dann komm zu uns! Sende uns Deine Unterlagen mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung, Deiner gewünschten wöchentlichen Arbeitszeit und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin an jobs@ironshark.de.