

## Sales Manager (m/w/d)

- ✓ Jena, Leipzig, Dresden
- ✓ ab sofort
- ✓ Vollzeit/Teilzeit
- ✓ unbefristet

### Aufgabenschwerpunkte

- Vertrieb von komplexen Web- und Online-Marketing-Leistungen sowie Apps
- Beratung von bestehenden Kunden & Gewinnung von Neukunden
- Verfolgung von Internet Business Trends und Identifikation von Chancen
- eigenständige Arbeit, von der Akquise bis zum Vertragsabschluss (erste Kontaktaufnahme, Bedarfsermittlung, Verkaufsunterlagen erstellen, Verhandlungen, Verträge schließen)
- gemeinsame Konzeption von Kundenprojekten mit den Projektleitern und Teams
- Vor-Ort-Termine bei Kunden gestalten, Lösungen präsentieren, Workshops halten
- Sales Strategien mitentwickelt und prägen
- Zusammenarbeit mit Deinen Sales Kollegen und Ideenentwicklung mit dem Eigenmarketing Team

### Deine Qualifizierung

- Sicherheit im Vertrieb von Online-Marketing- und Web-Leistungen
- mindestens ein Jahr Berufserfahrung im Online-Bereich
- Du bist kommunikationsstark (mündlich und schriftlich), arbeitest eigenverantwortlich und hast ein sicheres Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- begegnest Du Deinen Ansprechpartnern als Berater und zeigst Verbesserungsoptionen auf
- begeisterst Du Dich für Online-Trends, kannst moderne und erklärungsbedürftige Web-Technologien sowie Online-Marketing Konzepte verstehen und präsentieren
- besitzt Du Reisebereitschaft im DACH-Raum (Kundenbesuche, Messe, Konferenzen etc.)

### So bewirbst Du Dich:

Wenn Du überzeugt bist, dass dieser Job zu Dir passt und Du gerne in einem hoch motivierten Team arbeitest, dann freuen wir uns über Deine Bewerbung!

Sende uns Deine Unterlagen mit Angabe Deiner **Gehaltsvorstellung** und Deinem **frühestmöglichen Eintrittstermin** per **E-Mail** zu.

Bitte gib bei Deiner Bewerbung an, über welche Plattform Du auf uns aufmerksam geworden bist.



#### Dein Ansprechpartner:

Torsten Ivens  
[jobs@ironshark.de](mailto:jobs@ironshark.de)  
03641/597110

IronShark GmbH  
Leutrargraben 1  
07743 Jena  
Deutschland